



ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке применения цен ООО «ИНТЕР-РТИ» на рынке Украины
вводится в действие с 15. 02. 2016 года.

Настоящее положение регламентирует порядок установления цен для покупателей различных категорий и условия, при которых эти цены применяются.

Цены предприятия делятся на:

1. Прайсовая (розничная) цена.
2. Оптовая цена при объеме закупки от 5 тыс. грн с НДС - скидка 2 %.
3. Оптовая цена при объеме закупки от 10 тыс. грн с НДС – скидка 3 %.
4. Оптовая цена при объеме закупки от 15 тыс. грн с НДС - скидка 4 %.
5. Оптовая цена при объеме закупки от 25 тыс. грн с НДС - скидка 5 %.
6. Оптовая цена при объеме закупки от 35 тыс. грн с НДС - скидка 6 %.
7. Оптовая цена при объеме закупки от 50 тыс. грн с НДС - скидкой 7 %.
8. Оптовая цена при объеме закупки от 75 тыс. грн с НДС - скидкой 8 %.
9. Оптовая цена при объеме закупки от 100 тыс. грн с НДС - скидка 10 %.
10. Цена торгового представителя (специальная цена для компаний, имеющих статус торгового представителя) - скидка 12 %.
11. Дилерская цена (специальная цена для компаний, имеющих статус Дилера) устанавливается согласно «Положения о дилерах ООО «ИНТЕР-РТИ на рынке Украины».
12. Договорная цена (специальная цена для компаний, использующих нашу продукцию как комплектующие или организаций, торгующих продукцией одного профиля в значительных объемах – цена рассчитанная индивидуально для конкретного клиента и закрепленная подписанным документом (спецификацией, протоколом или другим документом).

Цены категорий **1 - 11** не применяются на следующую продукцию: резины сырые товарные, резины каландрованные, кольца резиновые уплотнительные к металлическим крышкам, подрельсовые прокладки, подрельсовые прокладки – стрелки, ж/д переезды, настил для принудительного торможения, рукава для тормозных систем, заготовки рукавов.

Основанием для применения цены категории **1 - 9** является сумма выставленного счета при условии 100% предоплаты.

Основанием для применения цен категории **10 и 11** является статус компании.

Торговый представитель – статус компании как торгового представителя утверждается комитетом по ценообразованию на 1-е и 2-е полугодие для постоянных покупателей, которые выбирают продукцию регулярно на сумму не менее 300 тыс. грн за полугодие или 600 тыс. грн с НДС за год. Список компаний, являющихся торговыми представителями, доводится до менеджеров Отдела продаж.

Дилер – компания, с которой заключен Дилерский договор, обеспечивающая регулярные закупки и платежи в соответствии с согласованным графиком на определенную сумму. Дилерская цена может быть 8-ми видов (Дилер-1, Дилер-1Н, Дилер-2, Дилер-2Н, Дилер-3, Дилер-3Н, Дилер-4, Дилер-4Н) в зависимости от класса Дилера и выполнения им своих обязательств по плановым платежам.

Цена, по которой будет отпускаться продукция конкретному Дилеру в текущем месяце, утверждается 1 числа комитетом по ценообразованию. Протокол ценового комитета является основанием для применения менеджерами Отдела продаж цен конкретному Дилеру.

Основанием для применения цены категории 12 является подписанный документ (спецификация, протокол или другой документ).

Для привлечения средств с октября по февраль (включительно) вводятся дополнительные сезонные скидки на ремни при объеме закупок не менее 50 тыс. грн. Размер скидок устанавливается комитетом по ценообразованию.

Контроль за исполнением настоящего Положения возлагается на заместителя генерального директора по коммерции и начальника ПЭО.

Заместитель генерального директора
по коммерции

Д.В. Белоконь

Начальник Отдела продаж

В.Е. Серегин

Начальник ПЭО

Г.Ф. Донец